

# Grupo VMR

Número 4 - Agosto 2016

## 7 años de esfuerzo y desarrollo



De izquierda a derecha, siguiendo el orden de situación en la mesa: Rafael Rodríguez, Rafael Vázquez, Miguel Ángel Vázquez, Juan José Vázquez, Carlos Moreno, Francisco Vázquez, Juan Ángel Rodríguez y José Antonio Moreno.

**Grupo VMR crea  
Ibergallus junto al  
grupo portugués  
Valouro P. 4**



Carlos Moreno, Director financiero de Veravic y José Antonio Dos Santos, Presidente del grupo Valouro, firmando el acuerdo.

# Empresas de interés

INGENIERÍA & ARQUITECTURA

# ARRAM

## CONSULTORES

Desde 1989 creciendo con la Industria Agroalimentaria

[www.aram.com](http://www.aram.com) [info@aram.com](mailto:info@aram.com)

Badajoz · Madrid · Sevilla · CD México



asesoría y dirección técnica

dirección de nuevos proyectos y ampliaciones	optimización de calidad y procesos de producción
formación de directivos y mandos intermedios	equipamiento y soluciones de alto rendimiento

CONTACTO: Matías Villán López  
Tfno.: 616 09 40 50 - Email: [matias-vi@hotmail.com](mailto:matias-vi@hotmail.com)

CORREDURÍA DE SEGUROS D.G.S. 42838



**Sánchez Castañón S.L.U.**

*Contacta con nosotros*

Jorge Sánchez Castañón  
[direccion@sanchezcastanon.com](mailto:direccion@sanchezcastanon.com)  
☎ 646 910 946 - 924 550 950

**"Nueva garantía de retirada de cadáveres; ¡¡más económica que Agroseguro!!"**

**...somos ESPECIALISTAS en ASEGURAR TU GRANJA AVÍCOLA y te damos COBERTURA de MUERTE y ASFIXIA del GANADO**



BAINMAKER

# Paneles de Plástico

Big Dutchman presenta la nueva generación de paneles de polipropileno.

Ventajas:

- Paneles utilizables para cualquier sistema
- Disponibles en espesores de 10cm y 15cm
- Fácil limpieza con alta presión y ácido clorhídrico
- Vida útil considerablemente más larga que los de celulosa
- Mejor rendimiento a pesar de suciedad y cal
- Material más robusto y resistente a rayos UVA

Big Dutchman Ibérica, S.A., C/fo Melina y Mendota Parcela 13 Polígono 471, Calacitas del Campo, CP 51111 Badajoz/España. Tel: +34 949 232201; Fax: +34 949 232251; [iberica@bigdutchman.com](mailto:iberica@bigdutchman.com)



# Butirex C4

El único butirato sódico realmente protegido en el mercado

**MAYORES BENEFICIOS EN UN SOLO PRODUCTO**

**+ ACCIONES EN:**

- INTESTINO DELGADO
- VELLOSIDADES
- BACTERIAS
- PÁNCREAS

INCREMENTA LONGITUD DE LAS VELLOSIDADES (-15-30%)  
INCREMENTA SUPERFICIE DE LA ABSORCIÓN  
PROLIFERACIÓN DE BACTERIAS LÁCTICAS Y ACIDÓFILAS  
AUMENTO DE SECRETIONES ENDOCRINAS Y EXOCRINAS  
EFECTO ANTIPARASITARIO  
ATENCIÓN, APETITO, CONSUMO LÁCTICO, MATERIA, SACAROSA





[www.exafan.com](http://www.exafan.com)

Garantía de calidad

EXAFAN proporciona soluciones inteligentes, fiables y de calidad para el desarrollo completo de complejos porcinos, avícolas y cunícolas.



Pol. Ind. Río Gallego Calle D • Nº10. 50840 San Mateo de Gállego, Zaragoza - España  
Tel: +34 976 694 530 - Fax: +34 976 690 968 E-mail: [exafan@exafan.com](mailto:exafan@exafan.com)

## Orgulloso de pertenecer a un grupo empresarial familiar



A la hora de redactar las líneas de este editorial de la revista Grupo VMR, no sólo quiero transmitir los buenos resultados obtenidos, sino también los valores específicos de una empresa como la nuestra, una empresa familiar.

Son muchos los motivos para sentirse orgulloso del buen funcionamiento de este grupo. Para empezar, podríamos hablar del aumento de la cifra de negocios en 25,3 Millones de euros en un periodo de 5 años. También podríamos referirnos al crecimiento del empleo dentro del grupo, pasando de 240 empleados en 2011 a 410 en 2016. Sin embargo, creo que un aspecto que debemos destacar es que nuestras empresas han aumentado su volumen de negocio, han ampliado sus plantillas y su facturación en un periodo de recesión económica, en parte gracias a los principios que nos han inculcado.

En este sentido, hay que remontarse a los orígenes de las diferentes empresas que formamos parte del Grupo VMR. Hay que volver la vista atrás, al comienzo de las actividades comerciales iniciadas por nuestros padres y aprender de ellos y de la filosofía que nos han enseñado, que a día de hoy es la base sobre la que se sustenta el grupo. Ha sido el buen hacer y la experiencia que nos han transmitido lo que nos ha ofrecido un conocimiento más extenso de nuestro sector y la orientación necesaria hacia el mercado. Esta es la actitud que hemos tomado como estrategia de dirección: Tener un gran compromiso y dedicación por el negocio y apostar por una evolución y formación constantes.

Por ello, destacaría como un valor muy importante para nuestro grupo el compromiso de atención a nuestros clientes. Es el trato cercano, cordial y la calidad de nuestros servicios lo que origina en ellos un mayor grado de confianza y reputación. Además, nuestro compromiso con los trabajadores hace que se consiga una mejor relación interprofesional y un mayor grado de responsabilidad, con lo cual conseguimos que cada empleado se sienta parte de la empresa.

Por último, quiero destacar que las empresas familiares se han convertido en una de las fuerzas más poderosas de creación de riqueza y generación de empleo, y es por ello que me siento muy orgulloso de estar trabajando en primera línea, como miembro de la familia implicada en la gestión del Grupo VMR, añadiendo mi granito de arena.

Miguel Ángel Vázquez  
Director Financiero de Disavasa

En portada	P. 4-6
Actualidad VMR	P. 7-14
Cara a cara	P. 15-16
Perfil humano Grupo VMR	P. 17
Ya confían en nosotros	P. 18-19
Sector avícola	P. 20-21
Eventos	P. 22-23



## Nace Ibergallus, la sociedad gestionada por el Grupo VMR y el Grupo Valouro

Grupo VMR crea Ibergallus junto al grupo avícola más importante de Portugal y plantea la construcción de una planta incubadora en España.

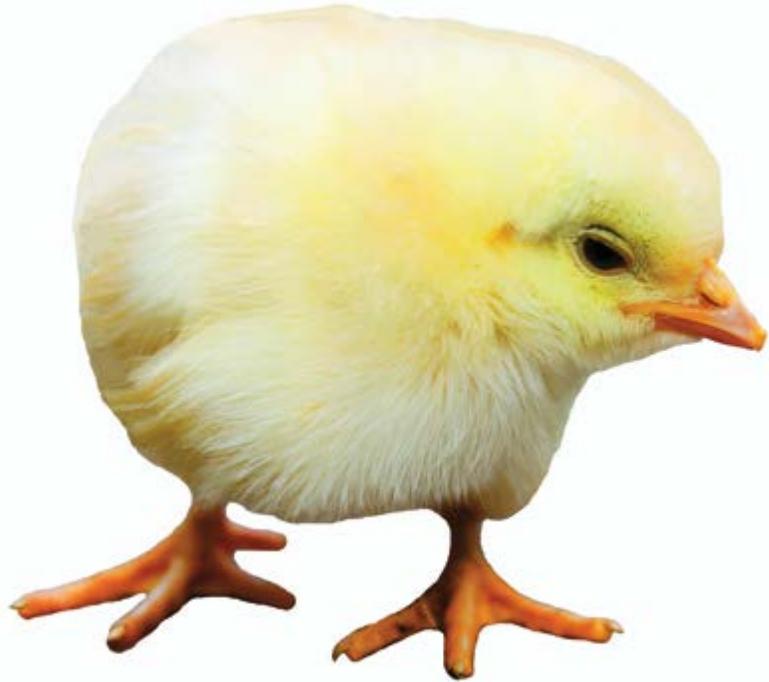
Tras más de dos décadas de colaboración entre el Grupo Valouro y parte de las empresas que integran el Grupo VMR, finalmente ambas corporaciones han aunado esfuerzos y objetivos con la creación de la sociedad Ibergallus, apostando de una manera clara por la producción avícola de procedencia ibérica.

Para el Grupo VMR esta decisión constituye un paso más para tener bajo su control toda su producción.

Concretamente, el proyecto consiste en la construcción de una planta incubadora y una serie de núcleos de recría y de reproductoras. Para llevarlo a cabo, se está invirtiendo en la última tecnología en incubación y en reproducción, con el fin incrementar el control sobre todo el ciclo de los productos.

En este sentido, el Grupo VMR asegura que la finalidad del proyecto es que Veravic disponga sus propios pollitos para lograr la mayor calidad posible. Sin embargo, tal y como afirma Francisco, el Grupo VMR no sólo busca un mayor control sobre sus productos, si no que también quiere dotar al consumidor final de la posibilidad de acceder a un producto con las mejores garantías sanitarias y de bienestar animal.

La construcción de planta incuba-



dora se desarrollará en varias fases, contando la primera de ellas con una capacidad de 650.000 pollitos a la semana. Por otro lado, también se contempla la Construcción de 3 núcleos de recría, cada uno de ellos con 3 naves (dos de hembras y una

de machos), además de 6 núcleos de reproducción, cada uno con 4 naves.

Es un proyecto muy ambicioso, el cual engloba a varios municipios e implica una gran inversión, además de la contratación de nuevos trabajadores.





## Rafael Rodríguez Rodríguez

Gerente de Disavasa y Responsable de ventas del Grupo VMR.

En lo que respecta a la valoración de Disavasa dentro del Grupo VMR, podemos determinar que esta es muy positiva. En primera instancia, destacaría la importancia que tiene para una empresa de carácter comercial el hecho de poder contar con una parte productiva propia. En este sentido, haría hincapié en que los grandes clientes valoran muy positivamente que las empresas proveedoras controlemos todo el proceso productivo. Esto facilita a Disavasa, y al Grupo VMR en su conjunto, la posibilidad de dar un producto final que se ajusta a las necesidades del consumidor y del cliente intermedio.

Por otro lado, con la inclusión de Veravic en el grupo conseguimos aunar esfuerzos y unificar criterios de cara a las diferentes categorías que comercializamos. En este sentido, hay que destacar que por nuestra filosofía y los principios que nos regimos, nos esforzamos por estar a la vanguardia de los cambios que se producen en el sector alimentario, así como de estar al día de las necesidades y exigencias de los consumidores, y para ello necesitamos hacer un seguimiento de todo el proceso productivo en su conjunto.

Por último, destacaría que la propia existencia del grupo es muy positiva

para las empresas que forman parte de él, ya que el hecho de controlar la producción desde la granja hasta los mostradores hace que sea más fácil tener un control sobre los costes de producción, lo cual facilita las labores comerciales en los diferentes canales de distribución. En este sentido, quiero concluir puntualizando que también es muy importante la labor que tiene Los Ángeles 2010 dentro del grupo. Sin su presencia, las funciones logísticas no se podrían empeñar con la misma eficacia, ni tampoco se podría trabajar con la seguridad y garantías que actualmente ofrecemos a nuestros clientes.



## Francisco Vázquez Grande

Director de Producción del área de aves vivas de Veravic y Responsable de producción del Grupo VMR.

A la hora de valorar la pertenencia de Veravic al Grupo VMR, destaco la importancia del departamento de producción animal de la empresa, por la seguridad que aporta a la hora de poner en el mercado un producto a medida de los clientes. Un producto que sin duda se comercializa a un precio muy competitivo, con todas las garantías en seguridad alimentaria, bienestar animal y calidad máxima, gracias al esfuerzo continuo del gran equipo humano que forma parte del departamento de producción. De igual manera, quiero destacar la importancia de nuestros avicultores integrados, que con su

dedicación, formación y no menos esfuerzo inversor, están consiguiendo junto a Veravic un producto de alta calidad y máximas garantías sanitarias para poner en la mesa de los consumidores que confían en nosotros.

Respecto a lo que nos aporta el resto de departamentos y empresas del grupo, me gustaría recalcar que cada uno de ellos es imprescindible. Así destaco que sin nuestro transporte sería imposible poder controlar los parámetros sanitarios y de bienestar animal, cumpliendo con los horarios y servicios que nos demandan. En cuanto a la planta de producción de Veravic

y Disavasa, quiero decir que no sería posible planificar y mantener nuestra producción en constante crecimiento si no formáramos parte de ellos. Por ello, agradezco a todo el equipo humano que forma el grupo VMR su gran profesionalidad y dedicación y les animo a continuar trabajando en la misma línea para seguir en la senda de los éxitos cosechados.

Por último, quiero cerrar estas líneas mostrando mi agradecimiento a todos aquellos que están y los muchos que no están, pero que son las raíces de las diferentes empresas del Grupo VMR, ya que sin ellos hoy no existiríamos.



## Rafael Vázquez Grande

Responsable financiero del Grupo VMR.

Desde mi perspectiva de director financiero del Grupo VMR, el hecho de haber creado una estructura empresarial encabezada por una sociedad Holding que participa en el capital de las sociedades filiales (Disavasa, Veravic y Los Ángeles 2010) aporta muchos beneficios al desarrollo y organización del grupo.

Este tipo de estructuras ya no es patrimonio exclusivo de grandes multinacionales, sino que cada vez más pequeñas y medianas empresas se acogen a esta configuración.

Mercantilmente es un medio adecua-

do para ordenar las distintas áreas de negocio y así está configurado el Grupo VMR, donde Veravic se dedica al área de producción, Disavasa es la comercializadora y Los Ángeles se encarga de la logística.

Esta estructura nos permite la incorporación de nuevos inversores en alguna de las ramas de actividad sin que ello implique perder la independencia del resto de actividades.

Considero que Veravic, Disavasa y Los Ángeles conjuntamente, transmite una imagen más fiel de la realidad económica del Grupo, aportando una

mayor garantía frente a terceros. Así, a la hora de acudir a los mercados financieros por parte de cualquiera de las filiales para financiar los proyectos de inversión, el hecho de pertenecer a un grupo empresarial como es VMR, proporciona una mayor confianza y otorga más garantías que si lo tuvieran que hacer individualmente.

Por último quiero destacar la labor del equipo humano que forma parte de los departamentos administrativos y financieros de las distintas empresas del grupo, pues su trabajo estimo de gran importancia en el buen funcionamiento de las empresas.



## Juan Ángel Rodríguez González

Gerente de Los Ángeles 2010 y Responsable de logística del Grupo VMR.

Como gerente de Los Angeles 2010, considero que nuestra labor logística dentro del Grupo VMR es un componente muy importante. Debido a que el éxito de una cadena de abastecimiento está estrechamente relacionado con su diseño y uso adecuados, a día de hoy el servicio de transporte es un elemento diferenciador en los mercados. Por ello nuestra empresa es una pieza vital, porque conseguimos reducir los costes y favorecer el desarrollo de las empresas integrantes del grupo, garantizando la mejor calidad en el servicio.

En este sentido, Los Angeles 2010

aporta unos criterios de calidad que tienen como pilares el compromiso con nuestros clientes, la confianza que depositamos en nuestros trabajadores, y el compromiso con el medio ambiente. Es por ello que hemos adquirido una flota de camiones moderna y hemos contado con un equipo humano cualificado, que es capaz de ofrecer cualquier solución a las empresas integrantes del grupo.

Podemos decir que el transporte es el responsable de mover los productos terminados, materias primas, piensos y animales vivos, entre empresas del grupo y clientes que se encuentran

dispersos geográficamente, sin embargo, nuestra labor agrega un valor a los productos transportados cuando estos son entregados a tiempo, sin daños y en las condiciones requeridas.

Por último, me gustaría hacer hincapié en que nuestro trabajo en el Grupo VMR podemos realizarlo con ciertas garantías gracias a Veravic y a Disavasa, ya que nos aseguran una coordinación para que todos los transportes se realicen con mayor eficiencia y exista una continuidad en las fases de producción y distribución, con el fin de que el producto llegue en óptimas condiciones a su destino.

## Aumentan las ventas de pollo certificado

La variedad de pollo amarillo comercializada por el Grupo VMR se consolida en los diferentes canales de distribución cinco años después de su salida al mercado.

En noviembre de 2011 el Grupo VMR volcaba su esfuerzo en la apuesta por un pollo certificado de calidad. Casi cinco años después de que el Grupo iniciase la comercialización de este producto, la valoración al respecto de las ventas del canal de pollo y el despiece es muy positiva.

Hay que destacar que el afianzamiento del pollo certificado y de sus despieces, ha venido marcado por la tendencia en el comercio minorista a apostar por una apariencia bicolor en los mostradores. Esto ha llevado a que el pollo amarillo haya ido ganando cada vez más espacio tanto en el comercio tradicional como en el libre servicio en la zona centro peninsular. La ventaja que ofrece este tipo de pollo es la certificación de Calicer, que se fundamenta en un control exhaustivo de todo el proceso de producción de la carne. Además, esta certificación asegura una garantía permanente, gracias a las auditorías regulares que se realizan a las empresas acreditadas.

Es destacable que el compromiso del Grupo VMR de satisfacer una demanda de productos de calidad, se ha visto respaldado por los consumidores. Sin embargo, las empresas del grupo siguen aunando esfuerzos por satisfacer la demanda con una variedad más amplia en su catálogo.



ESBRLMXN00017

EL FUTURO ES UNA PROTECCIÓN DURADERA  
DE LA INTEGRIDAD INTESTINAL

Experimente el Valor completo con los  
Programas **MAXIBAN-MONTEBAN**

**Maxiban**  
**Monteban**

FULL VALUE POULTRY™ **Elanco**

## Veravic e Iberoelaborados obtienen el certificado de calidad y seguridad alimentaria IFS Food

### Veravic obtiene la certificación otorgada por la entidad International Featured Standards con el nivel superior

Veravic, la empresa encargada de la producción de aves vivas, de pienso y del matadero del Grupo de Gestión y Desarrollo avícola VMR, ha obtenido el certificado IFS Food otorgado por la entidad de reconocimiento internacional IFS con el nivel superior, logrando una puntuación de 97,6 sobre 100.

La certificación fue obtenida el pasado mes de abril gracias al esfuerzo de todo el equipo de Veravic, que se ha volcado en la superación de la estricta auditoría que abarca los ámbitos de responsabilidad de la Dirección, Calidad y sistemas de gestión de la seguridad alimentaria, gestión de los recursos, la planificación y proceso de producción, medición,

análisis, mejora y Food defense.

Con ello, la empresa extremeña puede demostrar que los alimentos allí procesados cumplen con los requisitos de calidad y seguridad alimentaria establecidos por la entidad.

La norma IFS Food está reconocida por la Global Food Safety Initiative (GFSI) y se aplica cuando los productos son procesados o cuando existe un peligro de contaminación del producto durante el envasado primario.

Para el desarrollo de la misma, se ha contado con el apoyo de entidades de certificación, así como con minoristas, industria alimentaria y empresas del sector servicios.



### Iberoelaborados obtiene la certificación IFS food

Por su parte, iberoelaborados, la empresa encargada de la producción de elaborados de ave gestionada por el Grupo VMR y el Grupo Hidalgo ha obtenido el pasado mes de mayo la certificación IFS Food.

Un año y medio después de que iberoelaborados comenzara a producir los primeros elaborados de ave, la empresa madrileña ha obtenido la cer-

tificación IFS Food en un tiempo récord. El Gerente de la empresa, Andrés Segura, ha manifestado en este sentido que tan sólo han tardado 5 meses en prepararse para las auditorías de la entidad internacional, ya que el equipo directivo y de producción han tenido siempre claro la importancia de obtención de este certificado de cara a abrir nuevas puertas en el ámbito comercial.



## Disavasa aumenta su flota de camiones de reparto

**Disavasa refuerza su flota con la renovación de cuatro vehículos y la compra de dos camiones nuevos.**

La empresa del Grupo VMR hace patente su compromiso de renovar sus vehículos con la adquisición de seis camiones. A través de esta operación, la empresa quiere garantizar la calidad de sus servicios y reafirmarse en su responsabilidad corporativa de mejorar la eficiencia de consumo.

Por otro lado, también se pretende optimizar al máximo los recursos, con el fin de asegurar el reparto eficiente de

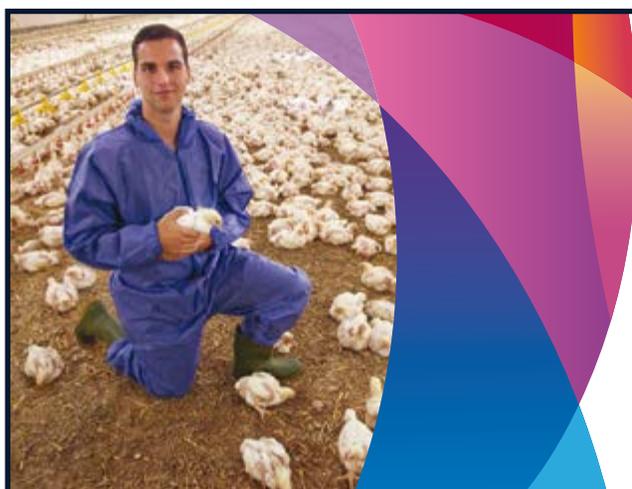
las casi 1.000 entregas de media al día.

Con la compra de los nuevos vehículos, Disavasa amplía su parque móvil hasta llegar a los 30 camiones, los cuales están dotados de la última tecnología, capaz de garantizar la eficiencia del sistema de refrigerado y, por tanto, la calidad de sus servicios logísticos.

En este sentido, Rafael Rodríguez, Gerente de Disavasa, destaca que

la totalidad de la flota pertenece a la empresa, lo cual permite que en todo momento se pueda realizar un seguimiento exhaustivo del producto.

De igual manera, señala la importancia de que todo el trabajo de mantenimiento de los camiones se realiza por profesionales de la propia empresa, lo cual asegura un control absoluto de las rutas de distribución y la previsión frente a posibles incidencias.



### Bright Science significa para él mejorar el bienestar de sus aves

Nuestro concepto Optima Nutrición Vitamínica (OVN<sup>®</sup>) con enzimas RONOZYME<sup>®</sup>, eubióticos CRINA<sup>®</sup> Poultry Plus y ROVIMIX<sup>®</sup> Hy-D<sup>®</sup> le ayudan a satisfacer la creciente demanda de los consumidores por los estándares de bienestar animal. Las aves que reciben una alimentación equilibrada se mantienen sanas y son más productivas. Nutrición equilibrada es sinónimo de aves sanas y beneficios saludables.



DSM Nutritional Products Iberia, S.A.  
C/ Honduras, P-26A  
28806 Alcalá de Henares (Madrid)  
Tel. +34 91 104 55 51  
nutricion-animal.madrid@dsm.com  
www.dsm.com/animal-nutrition-health

Follow us on twitter @DSMFeedTweet

HEALTH · NUTRITION · MATERIALS



## Alfonso y Ángel Muñoz, Granjas de la Vera

**Granjas de la Vera es una empresa ganadera de carácter familiar, constituida por Alfonso y su hermano Angel Muñoz. Juntos se encargan de la gestión de una explotación avícola de más de 4.000 metros cuadrados y de la producción de más de 360.000 pollos al año como avicultores integrados del Grupo VMR.**

¿Cuándo comienza vuestra actividad en el sector avícola?

Nuestra andadura comienza en el año 2008, cuando empezamos a producir. En aquel momento adquirimos una nave de 2.100 metros cuadrados con el fin de comenzar nuestras actividades y recientemente hemos incorporado otra nave de igual tamaño a nuestra explotación.

¿Por qué tomásteis la decisión de dedicarte a este negocio?

Tomamos la decisión de introducirnos en el sector avícola por las facilidades que nos plantearon desde Veravic. En este sentido, es importante destacar que en la comarca no existen más explotaciones avícolas, por lo cual se nos abrió la posibilidad de complementar la actividad que desarrollábamos en aquel momento, el cultivo de tabaco, con la avicultura.

¿Cómo fueron los primeros pasos como avicultor?

Los primeros pasos fueron difíciles. En un principio tuvimos que realizar numerosos trámites administrativos, por otro lado conseguir diferentes permisos y recurrir a la ayuda de granjeros que conocíamos, sin embargo, con la experiencia hemos aprendido a manejar las naves y toda la tecnología que disponemos.

¿Habéis abordado algún tipo de mejora o ampliación en vuestras



Alfonso y Ángel Muñoz en una de las naves de sus instalaciones en Cuacos de Yuste.

instalaciones recientemente?

Sí, recientemente hemos ampliado nuestras instalaciones con una segunda nave. Además hemos instalado calefacción de biomasa en la primera nave que adquirimos. Por otro lado, destaco que las dos naves están dotadas de la última tecnología en ventilación y programación.

¿Cómo es una de vuestras jornadas de trabajo?

Generalmente las jornadas de trabajo van enfocadas a controlar el funcionamiento de las instalaciones de una manera exhaustiva. Hay que cercio-

rarse de que la calefacción, la ventilación, el suministro de agua y de pienso son los óptimos para la cría de los animales. Todos los días nos fijamos el objetivo conseguir las mejores condiciones posibles para los pollos.

¿Cómo valoráis vuestra relación con el Grupo VMR como avicultores integrado?

La relación con el Grupo VMR es buena. Siempre recibimos un buen asesoramiento por parte de Veravic para la gestión de nuestra explotación y obtener los mejores resultados posibles. Creo que es una relación beneficiosa para ambas partes.

¿Tenéis algún proyecto a largo plazo?

En principio no tenemos ningún proyecto definido a largo plazo. Si tenemos pensado realizar proyectos a corto y medio plazo, teniendo en mente el enfoque de dotar nuestras instalaciones de la última tecnología. En definitiva, se trata de adaptarnos a las circunstancias de cada momento.



## Veravic con la formación en sanidad animal

**José Miguel Pérez, Coordinador de calidad del área de aves vivas de Veravic, participó como ponente en el curso "Marco Jurídico de la gestión Agroganadera II".**

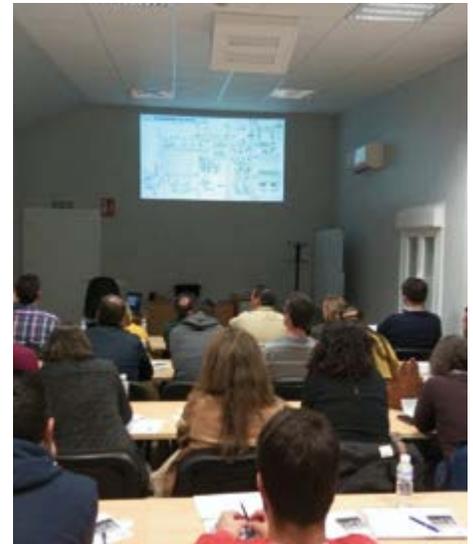
José Miguel Pérez estuvo participando en el curso sobre el marco jurídico en la gestión agroganadera el pasado 7 de abril en Cáceres, y el 9 de abril en Badajoz. Esta formación iba destinada a veterinarios y estaba subvencionada para colegiados veterinarios demandantes de empleo y acogidos a la subvención de la cuota original.

En este sentido, hay que destacar que el curso se engloba dentro de unas jornadas formativas organizadas por los Ilustres colegios de veterinarios de Cáceres y de Badajoz, las cuales han contado con la colaboración de la consejería de agricultura, desarrollo rural, medio Ambiente y

energía del Gobierno de Extremadura.

En concreto, este curso estaba compuesto por un temario de catorce lecciones diferentes, una de las cuales fue impartida por José Miguel Pérez.

El veterinario de Veravic aportó sus conocimientos a la hora de impartir el tema 10 del curso: "Veterinarios de explotación y asociaciones de defensa sanitaria". Sobre él trató los siguientes apartados: El Veterinario de Explotación, Criterios de la Formación de las ADS, Significado de los conceptos "Dirección Técnica" y "Gestión", Objetivos fundamentales de las ADS y Funciones de los Veterinarios.



Curso impartido por José Miguel Pérez.

## Santos Carbayo imparte una jornada sobre nutrición animal para Ilustre colegio de veterinarios de Cáceres

Veravic ha colaborado en el curso de especialización en nutrición animal organizado por el Ilustre Colegio Oficial de veterinarios de Cáceres.

Este curso constaba de 4 jornadas distribuidas los días 11 y 18 de marzo y 1 y 8 de abril, y ha contado además con la colaboración de TEGASA.

En concreto, Veravic se ha encargado de la última jornada del curso,

impartida el 8 de abril en las instalaciones que la empresa tiene en la localidad cacereña de Casatejada.

En el marco de la visita a las instalaciones de la Fábrica de Piensos de Veravic, Santos Carbayo se ha encargado de impartir las unidades docentes 9 y 10 del curso, las cuales corresponden al manejo nutricional en aves y a la tecnología de fabricación de piensos y productividad.



Santos Carbayo y sus alumnos en un aula en Casatejada.




**www.aukor.com**  
Parque Tecnológico de Galicia - Calle Coruña, 13 - 32901  
San Cibrao das Viñas, Ourense (Galicia)  
Tfno.: 988 368 116 - Fax: 988 368 117  
Email: aukor@aukor.com

### KMES: GESTIÓN INTEGRAL DE LA PRODUCCIÓN

TRAZABILIDAD

EFICIENCIA

CALIDAD



PRODUCTIVIDAD

OEES

CONTROL DE MERMAS

## Comercial Veterinaria en Veravic

Alejandro Lastras nos abre las puertas de la comercial veterinaria y nos habla del proyecto de Veravic.

¿Cuándo surge la necesidad de una comercial veterinaria para el Grupo VMR?

La idea surge desde el Departamento de Calidad del Grupo VMR, el cual adquiere el compromiso de que sus productos sean seguros e inocuos, tanto para el consumidor final, como para los animales y el medio ambiente. Para cumplir este compromiso, se debe controlar todo el proceso productivo desde la granja hasta el lineal. De esta manera surge el objetivo de mejorar el control de la aplicación de los tratamientos en granja.

Teniendo en cuenta los valores corporativos y la importancia que adquiere la trazabilidad de los productos alimentarios dentro del Grupo VMR, ¿Consideras que este nuevo proyecto de Veravic es importante de cara a la trazabilidad del grupo? ¿En qué otro sentido es o puede ser importante?

El principio y el fin de este servicio es obtener la mayor información posible en la trazabilidad de los productos que el Grupo VMR comercializa. La puesta en marcha de esta Comercial resulta de vital importancia, ya que de esta manera conseguiremos un producto más seguro e inocuo y se evitará un abuso y una mala utilización de los medicamentos, sobre todo de los antibióticos. Para lograr este cometido, Veravic pasa a partir de ahora a suministrar los medicamentos, las vacunas, así como el resto de productos necesarios para el correcto desarrollo de los animales.

Además, Veravic prestará de forma gratuita al integrado un asesoramiento técnico sanitario, con el objetivo de administrar las vacunas y medicamentos conforme a las indicaciones de sus servicios veterinarios, tal y



Alejandro Lastras revisa uno de los productos de la comercial veterinaria.

como queda reflejado en la receta.

¿Qué acogida ha tenido dentro de los avicultores integrados la implantación de esta nueva medida?

Es muy pronto para entrar a valorar di-

cho aspecto, pero en líneas generales este servicio ha tenido muy buena acogida entre los integrados, por las ventajas anteriormente mencionadas.

Teniendo en cuenta que la creación de la Comercial Veterinaria supone en la práctica un

mayor control a los ganaderos y proveedores. ¿Va a ser necesario recurrir a la comercial veterinaria para ser integrado o proveedor del grupo VMR?

Efectivamente, para ser avicultor integrado en Veravic, se ha de recurrir a la comercial veterinaria a partir de ahora. He de decir que este hecho resulta muy ventajoso para el granjero en el corto y especialmente en el largo plazo, ya que de esta manera, va a poder conseguir el producto recomendado a un precio más asequible y sin necesidad de desplazamientos, puesto que todo se sirve en la granja a través de la empresa logística Los Ángeles 2010, S.L.

¿Cómo es el día a día en vuestro departamento? ¿Qué tareas se desempeñan? ¿Cuántos empleados trabajáis actualmente para desarrollar estas tareas?

Como su nombre indica es un establecimiento donde se receptionan y se expiden medicamentos, vacunas, aditivos y biocidas destinados a avicultura. Trabajamos tres personas en el plantel: Un Veterinario y un Administrativo a jornada completa y, por otro lado, un farmacéutico a tiempo parcial, que revisa todas las actuaciones de los anteriores. Las tareas a realizar son múltiples: Recepción, clasificación, loteado de productos, Control de stock, Comunicación continua con los técnicos sanitarios de la empresa así como con los granjeros integrados, para organizar el envío totalmente controlado, de estos productos a las distintas granjas que lo requieran.



Recepción de mercancías en las instalaciones de Casatejada.

PEROXIGUA<sup>®</sup>

**Solución integral**  
 Dióxido de Cloro **ClO<sub>2</sub>**

**Garantizando una desinfección total!**

www.biopure.es

Tashia<sup>®</sup>

**Biopure<sup>®</sup>**

La división Ganadería de SILOS CORDOBA, especializada en la fabricación y comercialización de productos para todo tipo de instalaciones ganaderas, pone a su disposición todo lo necesario para el mantenimiento y la mejora de sus instalaciones

qanDaria

Silos metálicos tipo granja    Diseño y montaje de naves    Proyectos llave en mano

www.siloscordoba.com

## Disavasa planifica la ampliación de su área de congelados

La empresa madrileña aborda la quinta ampliación de sus instalaciones de San Fernando de Henares en doce años. En concreto, se ha fijado como objetivo la ampliación y modernización del área de congelados con la adquisición de la última tecnología en materia alimentaria.

Disavasa, la empresa encargada del despiece, comercialización y distribución del Grupo VMR, iniciará próximamente los trabajos de expansión de su área de congelados. Además, la empresa también va a centrar sus esfuerzos en la mejora del área de picking, lo cual supondrá una ampliación de sus instalaciones de 2.000 m<sup>2</sup>.

Según ha manifestado Rafael Rodríguez, gerente de Disavasa y Responsable comercial del Grupo VMR, los retos que se han planteado a la hora de concebir este proyecto han sido el aumento de la eficiencia y la posibilidad de triplicar la capacidad de producción de congelados y expedición de productos frescos.

Para conseguir estos objetivos, Disavasa ha apostado por la tecnología más moderna en materia alimentaria, con el fin de disminuir los costes y reducir el tiempo de los diferentes procesos productivos. Además, la empresa incrementará su plantilla en esta y otras áreas, para poder abordar el aumento de la producción y el cumplimiento de los requisitos de calidad referentes a las medidas higiénicas y a la seguridad alimentaria.

De igual manera, Disavasa contempla con esta operación el refuerzo de la gama de productos de congelación IQF. En este sentido, la ampliación del área de congelados se realiza con un objetivo claro: Cumplir con las necesidades y requisitos que exigen los clientes del grupo en los diferentes canales de distribución.

Con este nuevo proyecto, Disavasa se prepara para afrontar la quinta ampliación de sus instalaciones desde el año 2004. Tras la construcción del área de envasados en 2013, la empresa del Grupo VMR se reafirma en el compromiso de estar a la vanguardia del sector avícola.



Maquinaria de congelados en las instalaciones de Disavasa en San Fernando de Henares.

# Disavasa y Stef, 5 años de colaboración

Distribuciones Avícolas Vázquez y STEF iniciaron su colaboración en el año 2011, cuando Disavasa confió la gestión de la cadena de suministro de sus productos congelados a STEF. Desde ese momento, las dos empresas han construido una relación basada en un fuerte espíritu de partenariado, que ha sido la base de los proyectos desarrollados a lo largo de estos años.

La empresa encargada del despiece y la distribución del Grupo VMR comenzó a colaborar hace 5 años con la empresa francesa STEF, a través de su plataforma logística de Torrejón de Ardoz. En un principio los proyectos de colaboración entre las dos compañías se centraron en el almacenaje, sin embargo, a día de hoy las necesidades de Disavasa han hecho que el vínculo entre ambas empresas se fortalezca con otras funciones logísticas.

La vocación de Disavasa de satisfacer las necesidades de sus clientes a través de productos de máxima calidad, ha determinado la elección de STEF, el referente de la logística bajo temperatura controlada en Europa, que garantiza los más altos estándares de calidad en la gestión de la cadena de suministro de los productos alimentarios.

Con STEF, Disavasa dispone de la mayor red de logística bajo temperatura controlada en Europa, ya que STEF está presente en 7 países europeos: España, Italia, Portugal, Bélgica, Francia, Suiza y Holanda, contando con 219 plataformas y 4.000 vehículos, de los cuales la mitad son propios.



Camión frigorífico de STEF saliendo de las instalaciones de Disavasa.

En la actualidad STEF desarrolla la actividad para Disavasa en su plataforma de Torrejón de Ardoz, en la que se almacenan los productos y se preparan los pedidos para servir 3.500 toneladas anuales de productos avícolas en más de 140 destinatarios en toda España.

Para STEF es muy importante que entre sus clientes se encuentren representantes de los diferentes sectores alimentarios. El Grupo VMR, como empresa referente del sector avícola, es un claro exponente de sus soluciones para este sector y un cliente relevante para STEF.

**Formaspack**  
packaging solutions

SE LO PONEMOS EN *bandeja...*

MEJORE SU PRESENCIA  
*en el lineal*

SOLUCIONES DE ENVASADO  
*a medida*

ENVASES - FILMS - LÁMINAS

T. +34 942838416  
info@formaspack.com  
www.formaspack.com

**BIOVIC**  
consulting

Especialistas en plantas de biogás y valorización de residuos

[www.biovic-consulting.es](http://www.biovic-consulting.es)  
[info@biovic-consulting.es](mailto:info@biovic-consulting.es)

## Eficiencia energética y medioambiental

Aprovechamiento mediante digestión anaeróbica de los residuos agroalimentarios.



### Luis Puchades Rufino

Ingeniero agrónomo, Director de Biovic consulting S.L. y Vicepresidente de la Asociación Española del Biogás (AEBIG).

La industria agroalimentaria es uno de los sectores de mayor relevancia y consumo energético de la economía española. Una de las claves de su competitividad se basa en la reducción de los costes asociados a dichos consumos. Las tecnologías del biogás pueden ser una interesante herramienta de apoyo a la industria agroalimentaria por su doble condición de proyectos de eficiencia energética y sostenibilidad medioambiental.

La industria agroalimentaria, puede generar elevadas cantidades de subproductos, tales como lodos, despojos, destríos o productos caducados, que en muchas ocasiones pueden suponer un riesgo medioambiental y un elevado coste de gestión, pero que pueden convertirse en una interesante oportunidad para la empresa.

Las recientes directivas europeas sobre economía circular y bioresiduos, como la Propuesta del 17.3.2016 por la que se establecen disposiciones relativas a la comercialización de los productos fertilizantes con el mercado CE y se modifican los Reglamentos (CE) n.º 1069/2009 y (CE) n.º 1107/2009, marca una clara tendencia hacia la reutilización y valorización de los residuos.

Las plantas de biogás son una tecnología madura y probada, que permite generar un gas combustible a partir de los residuos generados, que además es sustitutivo del gas natural y que puede ser empleado para producir electricidad, calor, o ser inyectado a la red de gas natural, o bien producir fertilizantes orgánicos, y evitar problemas de emisiones y olores.



Planta de gestión de residuos en Galicia, que trata residuos de conserveras y mataderos de pollo.



Explotación porcina con planta de Biogás de 250 KW.

## Francisco Javier Gutiérrez

Francisco Javier Gutiérrez es el responsable del departamento de Calidad y Prevención de Riesgos Laborales de Veravic. Además, es el encargado de la sección de informática y recursos humanos. Es Ingeniero Técnico Agrícola en explotaciones agropecuarias y está especializado en seguridad alimentaria y sistemas de calidad en este tipo de industria. En sus más de 12 años de trayectoria profesional en Veravic, ha aportado su experiencia y conocimientos en las diferentes áreas de las que ahora se ocupa en la empresa.

¿En qué consiste tu trabajo?

En primer lugar, debo decir que mi trabajo se relaciona con varias áreas, con lo cual desempeño diferentes funciones. Por ejemplo, como responsable de calidad, me encargo de la vigilancia de los procesos de producción y del cumplimiento de la normativa de bienestar animal, con el fin de poder obtener el mejor producto final. Además, aporto a los clientes la documentación necesaria de calidad y me dedico al control documental de nuestras exportaciones, así como a la gestión, el desarrollo y la implantación de los sistemas de calidad y seguridad alimentaria. En segundo lugar, como técnico en prevención de riesgos laborales, mi cometido es velar por la seguridad de todos los trabajadores y ser el interlocutor entre la empresa, la mutua y el servicio de prevención. Además, como responsable de recursos humanos, también me encargo de ser el intermediario entre la dirección, los trabajadores y sus representantes. Por último, en lo que respecta a la informática, mi función es conseguir que toda la red que tenemos cubra las necesidades de los usuarios y mantener a la empresa dentro de las últimas tecnologías.

¿Con qué equipo cuentas para el desarrollo de tus funciones?

El equipo de compañeros y colaboradores con el que cuento es muy variado, ya que la labor que desarrollamos es multidisciplinar. Por un lado, cuento con un informático para mantener todo el sistema de software y de hardware. Por otro lado, en lo que respecta al departamento

de calidad, están presentes a parte de mí, una veterinaria, un técnico de calidad y un veterinario colaborador. El objetivo es tener la cantidad de personal suficiente como para cubrir todo el horario de actividad del centro de procesado de aves y poder monitorizar las diferentes fases de producción, asegurando la calidad del producto y el bienestar animal.

Recientemente Veravic ha obtenido el certificado de calidad y seguridad alimentaria IFS Food. ¿Cómo ha sido el proceso que habéis seguido?

La obtención de la certificación IFS la obtuvimos el pasado mes de abril después de dedicarle mucho tiempo y esfuerzo. Sin embargo, he de destacar que el esfuerzo ha sido realizado por todos los departamentos de la empresa, desde los auxiliares de zonas de proceso, hasta la gerencia. Respecto al proceso que seguimos, este pasó por diferentes fases. En primera instancia, nos encargamos de la redacción de la documentación necesaria para cubrir todos los aspectos de la norma, después abordamos la implantación de la misma en todas las estructuras de la empresa y concluimos con la mejora y adecuación de algunos hábitos e instalaciones de la empresa.

Un aspecto muy importante que destaco es que la aprobación de la IFS la conseguimos con el nivel superior, alcanzando en un 97,6 % los criterios de cumplimiento de la norma. Además, gracias a su obtención, no solo hemos conseguido una mejor reputación empresarial, si no también asegurar que nuestros productos cumplen con



unos estrictos criterios de calidad y salubridad. También, he de destacar que recientemente hemos obtenido la certificación de nuestro Sistema de Autocontrol para la Exportación (SAE), sin el cual ya no podríamos exportar fuera de nuestro país.

¿Te encuentras trabajando en algún proyecto en concreto?

Tenemos varios objetivos planteados encima de la mesa como son: La reducción de la prevalencia del *Campylobacter*, que se está desarrollando en todos los departamentos de Veravic, la integración entre los técnicos de campo y los avicultores, la fábrica de pienso con formulaciones de raciones que ayuden a su disminución y el centro de procesado, mejorando los procesos que eviten las contaminaciones cruzadas. Además permanentemente trabajamos en el estudio y disminución de las no conformidades por parte de nuestros clientes.

¿De qué manera contribuye el departamento de calidad de Veravic a cumplir con los valores del Grupo VMR y con las exigencias de los clientes?

Creo que el Departamento de calidad de Veravic es una parte más, junto con el departamento de calidad de Disavasa y el de producción, de la garantía que ofrece el grupo de que las aves que se han criado con mimo y esmero por parte de la integración, de nuestros avicultores y de nuestros técnicos de campo. Además, la suma del trabajo de los diferentes departamentos de calidad es una garantía de trazabilidad, seguridad, calidad y respeto al bienestar animal.

# Sertina celebra su 60 aniversario y más de 5 décadas de confianza en Disavasa

La empresa madrileña cumple 60 años de su fundación reafirmando en la confianza depositada hace más de 5 décadas en los productos suministrados por Disavasa.



Sertina es una empresa madrileña que comenzó su andadura profesional en el año 1956. En sus inicios centró el objetivo de sus ventas en el mercado tradicional, sin embargo, su voluntad de estar a la vanguardia de las necesidades de los mercados y los consumidores, han hecho que cada vez haya ido alcanzando mayores cuotas de mercado. Trinidad Gómez García responsable de Sertina Mercado y Catering, señala que un hito importante fue la apertura del establecimiento de Sertina en el Centro Comercial de La Vaguada, en 1983. Es en La Vaguada donde Sertina, junto con

una pollería tradicional especializada, inicia su actividad de elaboración y venta de platos preparados. Dada la gran aceptación por parte de los clientes se decide a ampliar esta actividad con la de catering y la elaboración de aves que tanto en fresco como listas para comer ponen a disposición de sus clientes en sus puntos de venta.

En este sentido, Trinidad manifiesta que: “Entendimos que había un producto muy desconocido en nuestros mercados, y ese producto son las Aves. Por ello apostamos por ampliar lo máximo posible la variedad de

aves en nuestros establecimientos, para que el cliente pudiera tener a su alcance desde el pollo tradicional, hasta el pollo de campo, pasando por aves más especiales: Aves de Las Landas, Foie del Perigord, Pollo de Bresse, Pitu de Caleya, Pulardas, Gallos del Penedés, Pollo de pata azul del Prat, aves ecológicas, etc”. Por otro lado Trinidad Gómez destaca que Sertina aboga por la venta de aves criadas en libertad, con el fin de ofrecer una garantía de bienestar animal.

En lo que respecta a la relación comercial de Sertina con Disavasa,

Trinidad hace hincapié en la confianza depositada en los productos de Disavasa desde el nacimiento de la empresa. En este sentido, describe cómo la colaboración entre ambas empresas se ha ido fortaleciendo con el paso de los años gracias a una visión en común respecto a la filosofía de trabajo. Además, la responsable de Sertina afirma que: “Para Disavasa la mejora constante es su razón de ser y para nosotros es muy importante tener la tranquilidad de que ellos se ocupan de que el producto que llega a nuestras tiendas sea de la mayor calidad. Dado que Disavasa y el Grupo VMR garantizan un control todo el proceso productivo, desde el alimento de las aves hasta la sala de despiece, lo habitual es que todo salga bien.”

A propósito de la comercialización de Gallus Gallus por parte de Sertina, Trinidad especifica que el compromiso de su empresa está patente en todos los formatos de venta, desde el comercio tradicional hasta el último establecimiento abierto en el centro de El Corte Inglés de Sanchinarro. Es por ello que necesitan de un proveedor dinámico y versátil que se implique en los proyectos y colabore para que sean un éxito, algo que aporta Disavasa. Además, desde Sertina especifican que valoran muy positivamente el compromiso de Disavasa con la innovación. En este sentido puntualiza que: “La velocidad a la que va el mercado obliga a estar muy atentos a las necesidades cambiantes que se van produciendo y los grandes centros nos obligan a mantenernos atentos. Con Disavasa podemos ir de la mano porque nos aportan una visión innovadora de su ámbito de trabajo, van por delante, y esto es una garantía”.



Nuevo establecimiento de Sertina en El Corte Inglés de Sanchinarro (Madrid).



Vista del mostrador de uno de los establecimientos de Sertina en Madrid.

**JR**  
JACINTO REDONDO®  
INGENIERÍA Y APLICACIONES  
INDUSTRIALES DE REFRIGERACIÓN  
www.jacintoredondo.com Tif: 927 41 25 41

**ENAC** EN TRABAJO ISO 9001:2008  
ENSAYOS Nº 1091 & E2001  
**ALBELAB**  
LABORATORIO  
www.albelab.net  
Pra. Juan de Loaisa nº 2  
10060 Plasencia (Cáceres)  
Tlf 927 42 63 40 / 600 43 35 24  
albelab@albelab.net  
*Lo difícil, lo conseguimos  
Lo imposible, lo intentamos*

# Sánchez Castañón presenta novedades en cuanto a garantías de coberturas para multirriesgos de Granjas Avícolas

La Correduría de Seguros Sanchez Castañón S.L., especialista en riesgos avícolas, ha introducido en su Seguro de Multirriesgo para sus clientes de cartera, así como los de nueva contratación, una serie de coberturas y garantías exclusivas en el mercado a nivel nacional.

Con la inclusión de dichas Coberturas, Seguros Sánchez Castañón siguen trabajando para que los empresarios avícolas se sientan más seguros y tranquilos en su tarea diaria, ya que muchas de sus demandas y sugerencias se han introducido en esta Poliza Multirriesgo que se

puede contratar con la correduría.

Entre las Garantías y Coberturas Exclusivas figuran las siguientes:

- Tipo material constructivo; hasta 100% combustible.
- Protecciones contra robo y muerte ganado; NO necesarias alarma de maquinaria ventilación, refrigeración, ni temperatura.
- Vivienda y mobiliario en Granja; incluida.
- Valor Pollo; entre 2,7 y 3 Unidad.
- Franquicias; Flexibles e inferiores a mercado.
- Garantías Ganado; Muerte por incendio, asfixia, golpe de calor, pánico, frío, ataque de alimañas, robo, extensivos, daños agua.

Entre las Coberturas Exclusivas figuran las siguientes:

- Cobertura de Ganado a Valor Total.
- Cobertura ganado sin corte de luz superior a 60 minutos.
- Luz general y/o 2 generadores para cobertura de Ganado.
- Robo de bienes en el exterior de naves.
- Cobertura a bombas pozo sumergidas.

Nuevas Coberturas:

- R y D ( Cadáveres )
- Muerte por Enfermedades (Newcastle , Aviar y Salmonelosis)



# La demanda de carne de pollo crecerá un 60% en 2030

Según palabras de Jacobo Minutti, Director General de Elanco Latinoamérica Norte, se espera que la demanda de pollo y otras carnes aumente en los próximos 14 años gracias al incremento poblacional. En este sentido, el directivo de Elanco se ha referido a los más de 3.000 millones de individuos que se espera se sumen a la clase media mundial y, por tanto, demanden una mayor cantidad de proteína animal. Minutti también ha destacado el hecho de que la propor-

ción de personas potencialmente productivas rebasará el 25 % de la población para el año 2030.

Por otro lado, en lo que respecta a la industria agroalimentaria, el Director General de Elanco ha querido destacar que el reto ahora está en asegurar que exista alimento para todas las personas y que para ello es necesario el desarrollo de nuevas tecnologías que garanticen la inocuidad alimentaria, el bienestar animal y el suministro de alimento nutritivo.



# España incrementó en más de diez puntos porcentuales las exportaciones de carne de ave en 2015

Según datos recientemente publicados por el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente español (MAGRAMA), el sector avícola de la carne se vió beneficiado por un aumento de las ventas fuera de nuestras fronteras. Concretamente, los datos publicados por parte del ministerio señalan que más de 147.000 toneladas de carne de ave fueron exportadas a países de la Unión Europea, donde las ventas del sector repuntaron en un 7,63%.

Los principales destinos de la carne de ave española fueron Francia

y Portugal, los cuales fueron compradores de un volumen de 48.000 toneladas de carne en ambos casos.

Por otro lado, los datos del MAGRAMA hacen referencia a un aumento considerable de las ventas de carne de ave en países extracomunitarios, cifrándose en cerca de dieciséis puntos porcentuales el ascenso de las mismas y alcanzando una cuantía de más de 80.000 toneladas de carne exportadas.

Sin embargo, desde el ministerio se advierte que también han aumen-

tado las importaciones de carne de ave en nuestro país. En este sentido, MAGRAMA hace hincapié en las 207.360 toneladas adquiridas por España a otros países, principalmente a Francia (66.591 toneladas) y a Brasil (33.461 toneladas).

Aún así, España, con una producción de 1,41 millones de toneladas de carne avícola en 2015 y una balanza comercial favorable, consigue situarse en el quinto puesto en producción avícola dentro de los países comunitarios, tras Alemania, Francia, Polonia y Reino Unido.

**SETNA** Más cerca, para llegar más lejos

SETNA NUTRICIÓN, S.A.U.  
setnanutricion@setna.com / www.setna.com

C/ El Clavo, 1 - Pol. Ind. Santa Ana  
28522 Rivas Vaciamadrid (Madrid) España

Tel: (34) 91 666 85 00  
Fax: (34) 91 666 71 94

**in vivo**

## Veravic participa en dos Cursos de la Universidad Politécnica de Madrid

Santos Carbayo, José Miguel Pérez y Damián Nuevo fueron los encargados de impartir las dos jornadas que tuvieron lugar en las instalaciones de Veravic los días 9 y 16 de Junio.



El pasado jueves 9 y 16 de Junio tuvieron lugar en la fábrica de piensos de Veravic, en Casatejada, dos jornadas formativas en las que han participado empresas fabricantes de piensos y productoras de animales.

Estas dos visitas se enmarcan dentro de dos cursos de formación para técnicos y profesionales de la avicultura que ha organizado la Universidad Politécnica de Madrid. En ellos, Veravic ha participado habilitando sus instalaciones para sendas jornadas. Para ello, se han impartido varias clases teórico-prácticas en las que han intervenido: Santos Carbayo, Director de alimentación de Veravic, José Miguel Pérez, Responsable de calidad en el proceso de producción y Damián Nuevo, codirector de la fábrica de piensos. Es importante destacar que a las jornadas han asistido profesionales y técnicos del sector avícola

de diferentes países europeos. Concretamente, a la primera acudieron profesionales de Turquía, Polonia y la República Checa, mientras que el segundo grupo estaba constituido por Rusos, Rumanos y Búlgaros.

Además, estos cursos han sido dirigidos por Gonzalo González Mateos, Catedrático de producción animal de la Universidad politécnica de Madrid, Vicepresidente de FEDNA, Nutrólogo e investigador de reconocido prestigio y un referente a nivel mundial en el mundo de la avicultura. Por último, cabe destacar que las formaciones han sido auspiciadas por la USSEC (Asociación de productores de soja Americanos sin ánimo de lucro), FEDNA (Fundación Española para el Desarrollo de la Nutrición Animal), y la CESFAC (Confederación Española de Fabricantes de alimentos Compuestos para animales).



Parte práctica impartida por Santos Carbayo.



Una clase teórica en las instalaciones de Veravic.

## Jacob Petrus recibe el Premio Gredos de Guisando concedido por el Grupo VMR

El climatólogo y presentador del magacín divulgativo “Aquí la tierra” recibió el Premio Gredos de parte de Francisco Vázquez, director de producción del Grupo VMR. Además, estuvo respondiendo a nuestras preguntas.

¿Qué recuerdos guardas de tu visita a Guisando para recoger el Premio Gredos?

Guardo un grato recuerdo de la visita que hice con mi mujer y mi hijo a Guisando el pasado mes de junio. No sólo por descubrir un pueblo precioso, ubicado en un paraje excepcional, sino por todo el cariño que recibí. Fue un placer y un orgullo recoger el Premio Gredos. Nos sentimos como en casa, con ganas de volver siempre.

“Aquí La Tierra” ha cumplido su segundo Aniversario, ¿Cuáles son las claves del éxito del programa?

Después de dos años en pantalla, intuimos cuales son las claves para justificar el gran número de espectadores que nos ven cada día, y que en los meses de invierno ronda el millón y medio de personas. Siempre creímos en una combinación entre divertimento y divulgación, que creo se ha conseguido con un equipo excepcional, que tienen su reflejo en los 8 magníficos reporteros que viajan por toda España. Todo ello envuelto en un contenedor con mucho ritmo, mucha música buena, divertimento, participación ciudadana y la previsión del tiempo.

Nuevas secciones, sorpresas... ¿Qué evolución va a seguir “Aquí La Tierra” para continuar su brillante trayectoria televisiva?

Afrontamos la temporada 2016-2017 con muchísima ilusión, porque ya hemos disfrutado de un asentamiento de la audiencia y sus datos durante el último año, con una idea de programa muy clara. Dentro de este concepto, aumentaremos la participación del público y de la calle, a través de las secciones de “Aquí la calle”, “Aquí tú mandas” y “Refraneando”. Incorporaremos a colaboradores nuevos, además de asentar nuestra sección



Francisco Vázquez entrega el Premio Gredos a Jacob Petrus.

de “Desastres naturales” con Jonathan Gómez, o la visita de pueblos singulares con Ramón Arangüena. Seguiremos descubriendo razas a punto de extinguirse, productos típicos de cada zona, oficios perdidos, y seguiremos aprendiendo de la sabiduría del naturalista Luis Miguel Dominguez y del etnobotánico Juan Plantas. Enseñaremos imágenes de lo que ocurre con el tiempo y el clima en España y en el resto del mundo. En definitiva, ofreceremos un paseo por nuestro planeta con ojos curiosos y con ganas de aprender.

¿Cómo afectan los cambios meteorológicos a los diferentes animales de granja?

La relación entre los animales y el tiempo y el clima es una evidencia allí por donde pasemos. Sus hábitos se ven condicionados por el estado

de la atmósfera, puesto que intentan adaptarse al máximo a ese contexto, sean animales salvajes o de granja. Por eso, podemos observar como las vacas se pegan a los muros en días de viento, siempre en el costado opuesto de donde viene. En días fríos, orientan sus cuerpos para aumentar al máximo la cantidad de superficie de su piel que pueda ser calentada por el sol. Por otro lado, según el refranero popular, las vacas se sientan cuando amenaza lluvia, para asegurar un trozo de hierba fresca que no esté mojada. Respecto a las ovejas, dicen que cuando mueven mucho el pescuezo, barruntan agua, y si se quieren marchar a casa, es que se avecina una tormenta fuerte.

En definitiva, por cada pastor y por cada zona encontraremos previsiones locales, así que: ¡Viva la meteorología popular de nuestro país!

# Yokomo Pollo



# Yokomo Pavo

## GRANJA GOURMET



Elaborados con las mejores carnes frescas